



**Analisis nv** ([www.analisis.be](http://www.analisis.be)) is een Belgische onderneming met vestigingen in Namen en Gent. Het bedrijf is gespecialiseerd in verkoop, onderhoud en ondersteuning van wetenschappelijke en hoogtechnologische laboratoriumapparatuur. Als exclusieve partner van belangrijke merken heeft Analisis reeds meer dan 80 jaar een gerespecteerde positie verworven op de Belgische markt. Onze klanten zijn industriële, universitaire, research- en ziekenhuislabs. Met 140 medewerkers wordt een omzet van 32 miljoen euro gerealiseerd. Om onze sales kracht te versterken, zijn wij op zoek naar:

## **Sales Engineer (M/V)**

### **Life Science – Lab Equipment**

#### **Functie**

- Verantwoordelijk voor de verkoop, de implementatie en de opvolging van laboapparatuur zoals autoclaven, microscopen, incubatoren, laminaire flowkasten, koeling en verwarming systemen;
- Het analyseren van de behoefte van de klant en het zoeken naar nieuwe opportuniteiten;
- Het presenteren van de geschikte oplossing alsook het demonstreren van het toestel;
- Het ontwikkelen van relaties met bestaande en nieuwe klanten waarbij Klantentevredenheid centraal staat;
- Het zoeken naar nieuwe opportuniteiten;
- De realisatie van marketing acties in samenwerking met de marketing afdeling;
- Reporting van de forecast en lopende zaken;
- U rapporteert aan de Business Unit Manager.

#### **Actieterrein**

Vlaanderen en Brussel

#### **Profiel**

- ✓ Hogere opleiding in een wetenschappelijke richting (Master of Bachelor) of gelijkwaardig door ervaring;
- ✓ Labo ervaring en/of commerciële werkervaring is een pluspunt;
- ✓ Motivatie voor verkoop is essentieel;
- ✓ Gedreven om de eigen prestaties telkens te verbeteren;
- ✓ Gave om prioriteiten te stellen bij het aanpakken van problemen en uitdagingen;
- ✓ Resultaatgericht, communicatief en sterk overtuigend;
- ✓ Tweektalig NI/Fr en technische Engels is noodzakelijk;
- ✓ Leergierig en geïnteresseerd in nieuwe en vernieuwende technologieën;
- ✓ Luisterbereid en verleent graag advies;
- ✓ Prospectie is uw roeping.

#### **Aanbod**

- Een bedrijf met een zeer goede reputatie bij zijn klanten en bij de fabrikanten met producten van hoge kwaliteit
- Een gedegen introductie- en opleidingsplan
- Aangename, jonge en dynamische werkomgeving met gemotiveerde collega's
- Een aantrekkelijk salaris met bonussysteem, extralegale voordelen en een bedrijfswagen.

#### **Interesse ?**

Hebt u nog vragen? Bel ons gerust op 081/25-50-50. Bent u de geschikte kandidaat? Stuur dan uw motivatiebrief met een foto en C.V. naar Sandrine Taelman, Human Resources Manager, via [stn@analisis.be](mailto:stn@analisis.be).